

Arbeitsblatt Excel, Nr. 11

© Dr. Bommhardt. Das Vervielfältigen dieses Arbeitsmaterials zu nicht kommerziellen Zwecken ist gestattet.

→ www.bommi2000.de

Problem: Kalkulationsschema zum Berechnen des Verkaufspreises von Waren

Listeneinkaufspreis	100 %		
- Liefererrabatt	- r		
Zieleinkaufspreis	100 % - r	100 %	
- Liefererskonto		- s	
Bareinkaufspreis		100 % - s	
+ Bezugskosten			
Bezugspreis			100 %
+ Handlungskosten			+ h
Selbstkostenpreis	100 %		100 % + h
+ Gewinn	+ g		
Barverkaufspreis	100 % + g	100 % - p - s	
+ Vertreterprovision		+ p	
+ Kundenskonto		+ s	
Zielverkaufspreis		100 %	100 % - r
+ Kundenrabatt			+ r
Listenverkaufspreis			100 %

Aufgabe: Erstellen Sie eine Excel-Tabelle (*kalkschema*) nach folgendem Vorbild!

	A	B	C	D	E	F	G	H
1				Händler 1		Händler 2		Händler 3
2		Listeneinkaufspreis						

Berechnen Sie jeweils den Listenverkaufspreis, wenn der Händler ...

- 1 ... alle Rabatte und Skonti mit 0 %, den Gewinn mit 20 % kalkuliert!
- 2 ... Rabatte mit 10 %, Skonti mit 3 % und Gewinn mit 25 % kalkuliert!
- 3 ... Rabatte mit 20 %, Skonti mit 2 %, Handlungskosten mit 200 %, Provision mit 5 % und Gewinn mit 10 % kalkuliert!

Es gelten jeweils 1.000 € Listeneinkaufspreis und 100 € Bezugskosten.

Kontrollwerte:

	A	B	C	D	E	F	G	H
12		Barverkaufspreis		1.320,00 €		1.216,25 €		2.917,20 €
13		+ Vertreterprovision	0 %	0,00 €	0 %	0,00 €	5 %	156,84 €
14		+ Kundenskonto	0 %	0,00 €	3 %	37,62 €	2 %	62,74 €
15		Zielverkaufspreis		1.320,00 €		1.253,87 €		3.136,77 €
16		+ Kundenrabatt	0 %	0,00 €	10 %	139,32 €	20 %	784,19 €
17		Listenverkaufspreis		1.320,00 €		1.393,18 €		3.920,97 €